

ÍNDICE

	<u>Pág.</u>
<i>Presentación</i>	7
<i>Colaboradores</i>	9
<i>Introducción</i> , de Jorge Castañeda	13
<i>Lo viejo y lo nuevo en el orden político mundial</i> , por Marcos Kaplan	17
I. El nuevo contexto internacional	17
1. Bipolaridad y Guerra Fría	18
2. Tendencias al debilitamiento del duopolio y a la multipolaridad	22
II. La concentración del poder mundial	24
1. Grado de desarrollo previo alcanzado	24
2. Capacidad para la autonomía y para la influencia en el mundo	25
3. El Poder Político: concentración y jerarquía	33
4. El águila de dos cabezas: ¿Hacia un condominio imperial?	36
III. Balance y perspectivas	38
<i>Elementos para una bibliografía básica</i>	48
<i>Economía y comercio internacional</i> , por Francisco Javier Alejo, René Villarreal A. y Saúl Trejo Reyes	50
El comercio internacional con los países en desarrollo	50
Las empresas transnacionales en el sistema económico internacional y los países en desarrollo	54
Las empresas transnacionales en el comercio mundial	55
Causas de la inversión en el extranjero y de la expansión de las empresas transnacionales	59
Repercusiones de las empresas transnacionales en los países en desarrollo	62
El sistema monetario internacional	63
El desequilibrio externo en los países en desarrollo y el sistema monetario internacional	67
La cooperación económica internacional en el período de la posguerra	68

	<u>Pág.</u>
Carácter de las discusiones y de los planteamientos presentados por los países en vías de desarrollo en los últimos años	77
Características del Nuevo Orden Internacional	78
La Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados dentro del esquema internacional	82
<i>El Nuevo Orden Económico Internacional</i> , por Héctor Gros Espiell	84
<i>La Carta como código-marco del nuevo Derecho Internacional Económico</i> , por Jorge Witker	104
1. Introducción	104
2. Concepto y contenido del Derecho Internacional Económico	105
3. El escenario de la participación real	107
4. La larga marcha por un nuevo Derecho Internacional	111
5. El Derecho Internacional Económico, etapa superior de las relaciones económicas internacionales	115
6. Análisis y desglose de la Carta de Deberes Económicos de los Estados	116
7. La Carta y la naturaleza jurídica de sus principios en relación al Derecho Internacional Económico	120
<i>La obligatoriedad y validez de la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados</i> , por Tomás Polanco Alcántara	123
I. Introducción	123
II. Planteamiento del tema	125
III. Los derechos y deberes soberanos en función del desarrollo	126
IV. Valor jurídico de las normas contenidas en la Carta	128
V. Consecuencias jurídicas de la aceptación de la Carta	130
VI. Ejemplos explicativos del nuevo orden jurídico	132
VII. Conclusiones	136
<i>La nacionalización en su aspecto jurídico</i> , por Eduardo Novoa Monreal	137
I. Concepto y características	137
II. Origen	138
III. Cuestión terminológica	141
IV. El mal empleo del término "expropiación"	143
V. Cuadro jurídico nuevo sobre derecho de propiedad	145

	Pág.
VI. La potestad soberana del Estado como fundamento de la nacionalización	149
VII. Formas de la nacionalización	151
VIII. Requisitos de una nacionalización	152
IX. La indemnización en el caso de nacionalización . .	153
X. Efectos jurídicos de la nacionalización	157
XI. Jurisprudencia en materia de nacionalización . .	158
XII. La nacionalización en las resoluciones de Naciones Unidas anteriormente a la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados	161
XIII. La nacionalización en la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados	164
XIV. Análisis de las reglas sobre nacionalización de la Carta	168
XV. Valor jurídico de las resoluciones de Naciones Unidas	171
XVI. Consideración final	173
 <i>El control de las empresas transnacionales y la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados</i> , por Eduardo White y Carlos Correa	
1. Estado Nacional y empresas transnacionales	175
2. Naturaleza jurídica de las empresas transnacionales .	176
3. Obstáculos para el control	178
4. Posibilidades de regulación internacional	179
5. El papel de la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados	185
5.1. Reglamentación y control de las inversiones extranjeras	186
5.2. Sumisión de las empresas extranjeras a las leyes nacionales	191
5.3. La cuestión del tratamiento	196
5.4. El control específico de las empresas transnacionales	199
5.4. El principio de no intervención en los asuntos internos de los Estados	203
6. Consideraciones finales	206
 <i>La Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados y los esquemas de integración en América Latina</i> , por Francisco Villagrán Kramer	
I. Alcances formales de la Carta	211
II. La Carta y los esquemas de integración económica .	216

	Pág.
1. El desarrollo "hacia adentro" y la apertura al mundo exterior	217
2. Modelos de participación	219
III. Imputabilidad de Derechos y Deberes	221
IV. El espectro legal de la integración	228
1. Preferencias arancelarias	231
2. Tratos preferenciales generalizados	232
3. Ampliación y expansión del comercio	236
4. Inversiones extranjeras y empresas transnacionales	239
V. Ejecución de tratamientos	241
<i>SELA: Sistema Económico Latinoamericano</i> , por Héctor Cuadra	245
I. Introducción	245
II. El SELA y el análisis sistemático	246
III. El SELA para la teoría de la organización internacional	253
IV. El SELA y la tesis del voluntarismo político	260
V. El SELA para el derecho internacional económico	265
VI. Historia y características específicas del SELA	271
VII. Recapitulación	278
<i>Aspectos jurídicos y económicos de la transferencia de tecnología y los principios de la Carta</i> , por Daniel Oswaldo Parra Morales	
I. Consideración general	281
II. Noción de transferencia tecnológica y desarrollo tecnológico	281
III. El aporte tecnológico y su importancia	282
IV. Mecanismos representativos de transferencia	283
A. La inversión extranjera directa	284
B. Los contratos de licencia	285
C. Contratos de asistencia técnica y servicios técnicos	288
D. Otras formas de transferencia	290
V. El desestímulo oficial para fomentar la investigación	291
VI. La importancia de la información tecnológica	293
VII. Los problemas de transferencia: Síntesis	293
VIII. El tratamiento al comercio de invisibles en la Carta de Derechos y Deberes	294
<i>Bibliografía</i>	298

	<u>Pág.</u>
<i>El sistema de propiedad industrial y la Carta de Derechos y Deberes de los Estados</i> , por Rafael J. Pérez y Esteban J.A. Righi	299
I. Neocolonialismo y tecnología	299
II. Relativización de las cifras analizadas como pagos por asistencia técnica y regalías	302
III. Los propietarios de la tecnología	304
IV. El Convenio de París para la protección de la propiedad industrial	306
V. Negociaciones internacionales	310
VI. Los principios de la Carta y las legislaciones nacionales	313
VII. La ley mexicana de inversiones y marcas del 10 de febrero de 1976	316
1. Criterios de retribución	316
2. Inventos no patentables	317
3. Certificados de invención	318
4. Explotación de las patentes	319
5. Licencias compulsivas	320
6. Relaciones entre la nueva legislación y la que creó el Registro de Transferencia de Tecnología	321
7. Conclusiones	321
VIII. La nueva Ley de Invenciones y Marcas y la Convención de París	323
IX. La transferencia de tecnología	326
 <i>El Derecho del Mar y la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados</i> , por Alberto Szekely	 340
I. Introducción	340
II. Los recursos del mar y su importancia para el Nuevo Orden Económico Internacional	342
A. El movimiento hacia el Nuevo Orden	342
B. La riqueza marina y el Nuevo Orden	343
C. Los recursos del mar	345
D. Recursos biológicos	346
E. Petróleo	347
F. Los módulos de manganeso	347
G. Conclusión	350
III. Elaboración del nuevo derecho del mar	351
A. Génesis de la acción de Naciones Unidas: La etapa inicial	351

	<u>Pág.</u>
B. Preparativos de la conferencia	362
C. Las 200 millas	364
D. Nuevas concepciones sobre las libertades de alta mar	367
E. Los fondos marinos dentro de la jurisdicción nacional: El límite externo de la plataforma continental	368
IV. Aplicabilidad de la Carta al nuevo derecho del mar	369
V. El patrimonio común de la humanidad	374
VI. Conclusión	383
<i>Soberanía permanente sobre los recursos naturales, las materias primas y la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados, por César Sepúlveda</i>	
	384
Introducción	384
Los recursos naturales y la soberanía del Estado	385
Las materias primas y la Carta Económica	389

APÉNDICES

1. Texto de la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados	397
2. <i>El Grupo Latinoamericano en la Conferencia de la UNCTAD (Santiago de Chile, 1972) y la Carta de Derechos y Deberes Económicos de los Estados, por Héctor Gros Espiell</i>	411